

УДК 339

ЭКОНОМИКА ИСПАНИИ НА ТРАЕКТОРИИ ПРОЦЕССА МОДЕРНИЗАЦИИ

© 2023 г. ЯКОВЛЕВ Петр Павлович*

Доктор экономических наук

*Главный научный сотрудник Центра иберийских исследований Института
Латинской Америки РАН. 115035, Россия. Москва, ул. Б. Ордынка, 21/16;*

*Главный научный сотрудник Отдела Европы и Америки Института научной информации
по общественным наукам РАН. 117418, Россия, Москва, Нахимовский пр-т, 51/21*

***E-mail:** *petrp.yakovlev@yandex.ru*

Поступила в редакцию 16.01.2023

После доработки 24.03.2023

Принята к публикации 12.04.2023

Аннотация. Опыт Испании свидетельствует, что в современных условиях декомпозиции глобального и европейского экономического роста продвижение модернизационных процессов предполагает реформирование и структурную перезагрузку экономики, выдвижение на передний план и системную поддержку высокотехнологичных секторов хозяйства. Эти и другие проблемы решаются на основе имеющегося научно-технического потенциала и международных конкурентных преимуществ компаний-лидеров испанского бизнеса в отдельных отраслях мировой экономики. В статье в качестве примера показано, что в меняющейся европейской ситуации Мадрид попытался перехватить инициативу в критически важной энергетической области. В этой связи в центре внимания испанских властей оказались отношения с соседними странами – Португалией и Францией. Формирование системы энергетической взаимосвязанности с ними стало одной из главных задач программы реформ. Другие ключевые направления модернизационного процесса – реиндустриализация, инноватизация на основе цифровизации малых и средних предприятий, создание условий для роста числа технологичных стартапов-единорогов. С помощью методов системного, сравнительного, исторического, контент- и статистического анализа, *case study* в статье раскрыто понятие испанской модернизации, приведена ее периодизация, определены цели, инструменты, риски и вызовы нынешнего этапа модернизационного перехода.

Ключевые слова: Испания, волны модернизации, модель экономического развития, кризисные потрясения, программа реформ, цифровизация, энергетический переход

DOI: 10.31857/S0201708323030087

EDN: bsllwp

Модернизация – ключевая проблема испанской экономики. С конца 1950-х гг. страна прошла, по определению испанских экономистов, две модернизационные волны: в 1959–1973 и в 1986–1999 гг. (в российской экспертной среде указанные периоды характеризуются как первое и второе «экономическое чудо») [Жукова, 2018: 268, 272]. Сложившаяся в результате экономическая модель испытала кризис 2008–2009 гг., но просуществовала вплоть до третьего десятилетия XXI в., когда встала задача ее реформирования и адаптации к меняющимся внутренним и международным условиям.

Адаптационный процесс в научной литературе получил наименование «третья испанская модернизация». Он стал главной частью макроэкономической стратегии коалиционного правительства левоцентристских сил («Прогрессистская коалиция») во главе с лидером социалистов Педро Санчесом, пришедшим к власти в июне 2018 г. Ключевые цели модернизации – развитие человеческого капитала, широкое внедрение цифровизации, достижение финансовой стабильности, повышение международной конкурентоспособности испанского бизнеса [Afí, 2021: 17].

Катализатором третьей волны модернизации выступила пандемия *COVID-19*. Она стала подлинным стресс-тестом экономики Испании, заострила внимание на наиболее уязвимых сторонах испанской модели роста и обозначила начало структурного сдвига в хозяйственной системе страны. В частности, был взят курс на реиндустриализацию. Он реализуется на национальном фундаменте, но с широким участием иностранного капитала и в русле общемирового тренда приоритизации реального сектора экономики после краха политики финансовой гиперглобализации.

Статья продолжает традицию российской науки исследовать особенности экономического развития Испании в постфранкистский период с точки зрения ее перехода к рыночному хозяйству и активного участия в глобализации и европейской интеграции [Буторина, 1994; Давыдов, 2006; Верников, 2007; Яковлев, Ермольева, 2015; Яковлева, 2017; Кузнецова, 2018; Яковлев, Яковлева, 2021; Тайар, 2022]. Новизну исследования определяют подведение итогов двух первых волн испанской модернизации, приоритетный в отечественной науке анализ современного этапа реформирования экономической системы Испании, экспертная оценка перспектив выхода страны на траекторию устойчивого динамичного роста.

От кризиса к кризису: неустойчивая динамика роста

Период между кризисными потрясениями 2008–2009 гг. и коронакризисом, апогей которого пришелся на 2020 г., отмечен частичными структурными изменениями в испанской экономике. Именно испытания конца 2000-х гг. рельефно зафиксировали трещины в сложившейся в конце 1990-х гг. модели роста. Ее четырем опорам стали:

1. Строительство и торговля недвижимостью, игравшие в экономике гипертрофированную роль. Например, к началу 2008 г. на долю строительной отрасли пришлось более 10% ВВП. Кроме того, значительная часть показателя пришлась на долю тех секторов, функционирование которых зависело от состояния дел в строительстве.

2. Сильная зависимость от динамики внешней торговли, подверженной конъюнктурным перепадам. В 1990–2008 гг. объем внешнеторгового оборота товарами увеличился со 112,4 до 477,5 млрд евро, а его доля в ВВП поднялась с 28 до 43%. Однако импорт превышал экспорт, и торговый баланс постоянно сводился с отрицательным сальдо, совокупный размер которого за указанный период составил 773 млрд евро¹.

3. Международный принимающий туризм. Благоприятные природные условия и развитая индустрия гостеприимства превратили Испанию в привлекательный мировой туристический центр. В 1995–2007 гг. число посетивших страну, выросло с 33 до 58,7 млн человек, а поступления от туризма увеличились с 21,5 до 46,3 млрд евро, что стало главной экспортной статьёй во внешней торговле услугами².

4. Значительная финансовая помощь со стороны Брюсселя. Чистые трансферты Евросоюза (разница между взносами Мадрида в бюджет Сообщества и полученными субсидиями) в 1986–2008 гг. суммарно составили 87,8 млрд евро и позволили Испании модернизировать национальную транспортную сеть [Fernández Navarrete, 2012: 318]. Однако в связи со вступлением в ЕС с 2004 г. 11 новых членов Испания со временем утратила этот источник инвестиций и превратилась из реципиента в донора коммунитарных финансовых ресурсов.

Кризис 2008–2009 гг. основательно подорвал три из четырех опор экономического роста. Помимо прекращения крупных субсидий со стороны ЕС, лопнул пузырь на рынке недвижимости, что вызвало свертывание строительных проектов. В 2009 г. на 15% сократился товарный экспорт и на 27% – импорт. Несколько меньше пострадал принимающий туризм: число зарубежных гостей уменьшилось на 9–10%, но и здесь произошло падение доходов. Произошла цепная реакция, вызвавшая ухудшение основных макроэкономических показателей.

В эти годы наблюдалось абсолютное сокращение объема ВВП, упали производственные инвестиции, уменьшилось потребление, безработица возросла до общесоциально опасных размеров, обозначилось снижение реальной заработной платы. В 2009 г. более чем в 7 раз (с 77 до 10,4 млрд долл.) сократился приток прямых иностранных инвестиций (ПИИ). Одновременно значительных размеров (120,6 млрд евро в 2009 г.) достиг дефицит государственного бюджета и началось экспоненциальное наращивание объема суверенной задолженности. Крах 2008–2009 гг. стал точкой отсчета периода экономической рецессии, социальных испытаний и внутривластных потрясений. Указанные явления, по мнению крупного испанского экономиста Рамона Тамамеса, сделали неотложной перезагрузку национальной стратегии роста [Tamames, 2009: 225–247].

В общем виде задача сводилась к тому, чтобы запустить в испанской экономике процесс позитивных структурных и институциональных изменений, обеспечить ее производственно-технологическую модернизацию. Одним из препятствий на пути

¹ España – Balanza comercial. URL: <https://datosmarco.com/comercio/balanza/espana> (дата обращения: 20.12.2022).

² España – Turismo internacional. URL: <https://datosmacro.expansion.com/comercio/turismo-internacional/espana> (дата обращения: 20.12.2022).

реализации указанных планов было то, что перемены и реформы осуществлялись в сложных внутривнутриполитических условиях – постоянной борьбе между основными партиями и их союзниками, а также на фоне растущего каталонского сепаратизма.

Наиболее срочным вопросом был высокий уровень безработицы (как заметил специалист по экономической истории Жорди Палафокс, «Испания стала фабрикой безработных» [Palafox, 2017: 109]), снизить которую помогла проведенная в мае 2012 г. реформа рынка труда. Ее основные положения сводились к либерализации отношений между предпринимателем и наемным работником, к большему учету конкретных макроэкономических условий, в которых находились предприятия. В сочетании с мерами избирательной государственной поддержки бизнеса, политической «бюджетного аскетизма» и санацией банковского сектора трудовая реформа стала фактором преодоления рецессии [Guindos, 2016: 45–60].

В первые посткризисные годы был дан старт важным структурным изменениям в экономике Испании: снижению доли строительства в ВВП (с 10,4% в 2008 г. до 6,9% в 2011 г.), опережающему росту технологических отраслей, а также концентрации инвестиций в передовых хозяйственных секторах, которым предстояло стать ключевыми узлами (хабами) модернизированной экономической системы. На этот тренд указывают следующие данные: в период 2008–2020 гг. капиталовложения (местные и иностранные) в такие традиционные отрасли, как текстильная, строительная и обувная, снизились на 58, 59 и 79% соответственно, тогда как инвестиции в энергетику и аэрокосмическую отрасль выросли на 61%, в автомобилестроение – на 176%¹.

Благодаря принятым (нередко жестким) решениям на национальном уровне, конъюнктурному улучшению состояния вышедшего из посткризисной рецессии мирового хозяйства и возросшему притоку местных и иностранных инвестиций испанская экономика с 2014 г. вернулась на траекторию роста, который сохранялся до пандемии коронавируса в 2020 г.

В указанный период заметно улучшились количественные показатели развития: на 17% возрос объем ВВП, на 22% – товарный экспорт, на 36% – экспорт услуг. В 2016–2018 гг. наблюдался значительный приток прямых иностранных инвестиций. Накопленный объем ПИИ в 2015–2019 гг. вырос на 40% и превысил 751 млрд долл. В стране сохранялся низкий уровень инфляции, а в 2014–2016 гг. даже наблюдалась дефляция. Одновременно удалось сократить бюджетный дефицит, обратить вспять процесс наращивания государственного долга, снизить безработицу (хотя она, по меркам стран Евросоюза, оставалась на высоком уровне) и почти на 40% поднять минимальную заработную плату². Однако поступательное развитие Испании было прервано очередным глобальным кризисом, вызванным пандемией коронавируса.

¹ Anuario 2022. Informe Cotec. URL: <https://online.flippingbook.com/view/131148142/> (дата обращения: 10.01.2023).

² España: Economía y demografía. URL: <https://datosmacro.expansion.com/paises/espana> (дата обращения: 22.12.2022).

Пандемия и контуры новой модели роста

Испания оказалась в списке государств, «попавших под самые сильные удары» пандемии *COVID-19* и в максимальной степени пострадавших от ее эпидемиологических, экономических, социально-политических и морально-психологических последствий [Real Instituto Elcano, 2020: 5].

Коронакризис имел тяжелые последствия для испанской экономики и социальной сферы, продемонстрировал ограниченную эффективность и низкую резильентность существовавшей модели роста в стрессовых, экстремальных условиях. В 2020 г. было зафиксировано рекордное падение ВВП – около 11%. Более чем на 20% снизился экспорт товаров и услуг, на 12% – частное потребление, вызвав сжатие внутреннего рынка. Сократился приток ПИИ и спикировал объем валовых капиталовложений (на 9,5%). В попытках нейтрализовать разрушительные эффекты коронакризиса правительство беспрецедентно нарастило расходы (с 523 до 586 млрд евро), доведя первичный бюджетный дефицит до 123 млрд евро или 11% ВВП. Однако не удалось сдержать увеличение числа безработных: в 2020 г. их количество заметно выросло, а в 2021–2022 гг. оставалось на высоком уровне¹.

Больше других отраслей пострадал принимающий туризм – одна из несущих опор докризисной модели развития. Рынок туристических услуг фактически обрушился: в 2020 г. прямые финансовые потери составили 116 млрд евро (75% оборота), более 300 тыс. человек лишились работы, а еще 445 тыс. были переведены на так называемую схему *ERTE* (*Expediente de Regulación Temporal de Empleo*) – временное увольнение с выплатой пособия, что тяжелым бременем легло на государственный бюджет². В целом 2020 г. в социально-экономическом отношении стал самым неблагоприятным в новейшей истории Испании после 1936 г. – года начала Гражданской войны. В бизнес-кругах он получил наименование «экономической зимы».

Глубина коронакризиса – закономерный результат материального и морального износа модели экономического роста, которая в период после 2008–2009 гг. подверглась только частичной модернизации. Этот процесс на начало пандемии был далек от завершения. На это, в частности, указывал структурный перекося в виде устойчивого тренда на деиндустриализацию – снижение удельного веса в ВВП обрабатывающей промышленности с 18% в 2000 г. до 16% в 2019 г.³ Пандемия сфокусировала внимание на узких местах испанской экономики, ускорила развитие латентных кризисных тенденций и акцентировала экзистенциальную значимость проведения форсирован-

¹ European Commission. Economic forecast for Spain. URL: https://economy-finance.ec.europa/economics-surveillance-eu-economies/spain/economic-forecast-spain_en (дата обращения: 11.01.2023).

² Una solución que permite al sector turístico sortear la niebla de la crisis. 2021. URL: https://cincodias.elpais.com/cincodias/2021/04/23/opinion/1619202077_812246.html (дата обращения: 10.01.2023).

³ Instituto de Estadística de Cataluña. URL: <https://www.idescat.cat/indicadors/?id=ue&n=10133&lang=es&=202000> (дата обращения: 12.01.2023).

ной модернизации на базе технологического перевооружения национальной индустрии (реиндустриализации).

Осложнение социально-экономического положения страны поставило в повестку дня форсирование разработки стратегии структурных реформ как основу процесса модернизации. Это стало главной задачей правительства П. Санчеса.

Осмысление постковидного развития Испании нашло отражение в «Плане восстановления, трансформации и резильентности» (*Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia*) национальной экономики, подготовленном для Европейской комиссии (ЕК) с целью получения из фондов Евросоюза 140 млрд евро, предназначенных Мадриду в виде трансфертов и «мягких» кредитов на период 2021–2026 гг. ЕК одобрила программу испанских властей, о чем Урсула фон дер Ляйен лично сообщила П. Санчесу в ходе своего визита в Мадрид 16 июня 2021 года¹.

«План восстановления» содержит перечень из 212 мероприятий: 110 – инвестиционные программы, а 102 – меры реформаторского характера. В 2021–2023 гг. из ресурсов Евросоюза Мадрид рассчитывал получить около 70 млрд евро. 39% должны были быть направлены на цели развития зеленой экономики, 29% – на цифровизацию, 10,5% – в область образования и профессиональной подготовки, 7% – на развитие сферы научно-исследовательских и опытно-конструкторских разработок [Тайар, 2022: 75]. Была поставлена цель комплексной экономической модернизации. Ее достижению должен содействовать такой новый инструмент, как Стратегические проекты восстановления и трансформации экономики (*PERTE – Proyectos estratégicos para la recuperación y transformación económica*). Его особенность – создание системообразующих частно-государственных предприятий в наиболее перспективных, высокотехнологичных отраслях, очерченных в «Плане восстановления, трансформации и резильентности»².

Пилотным *PERTE* стал совместный частно-государственный консорциум, созданный правительством Испании с группой «Фольксваген» (*Volkswagen*) и испанской электроэнергетической компанией «Ибердрола» (*Iberdrola*) для строительства высокотехнологичной гиперфабрики по производству электрических батарей для автомобилей. Ввод в строй стратегического объекта призван обеспечить глубокую модернизацию структурообразующей автомобильной промышленности и закрепить за Испанией роль одного из ведущих мировых автопроизводителей и экспортеров. Правительство также одобрило 10 *PERTE* в следующих сферах: возобновляемые источники энергии; производство и хранение зеленого водорода; агропромышленный комплекс; передовые области здравоохранения; новая экономика языка; циркулярная экономика; судостроение; аэрокосмическая отрасль; цифровизация ис-

¹ La Comisión Europea aprueba el Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia de España. 16.06.2021. URL:

https://www.lamoncloa.gob.es/theme/rlamoncloa/html/imprime.htm?contenedor=ctl00_maincontainer (дата обращения: 29.01.2022).

² Gobierno de España. Proyectos estratégicos para la recuperación y transformación económica (PERTE). 8.03.2021. URL: <https://www.lamoncloa.gob.es/temas/fondos-recuperacion/Paginas/PERTE.aspx> (дата обращения: 24.02.2022).

пользования водных ресурсов; социальная экономика городов; микроэлектроника и производство полупроводников¹.

Следуя линии на выдвижение долговременных мегаинициатив, кабинет министров пошел на повышение политических ставок и предложил амбициозную стратегию развития на период до 2050 года «Испания 2050»². В ней ставится цель поднять за предстоящие три десятилетия социально-экономический уровень страны до средних показателей 2015–2019 гг. наиболее развитых государств Евросоюза – ЕС-8 (Австрия, Бельгия, Германия, Дания, Нидерланды, Финляндия, Франция, Швеция), а в отдельных областях – превзойти эти индикаторы.

Поставленные таргеты испанское руководство собирается достичь благодаря новой резильентной (стрессоустойчивой) модели роста, концептуальный каркас которой начал складываться до начала пандемии *COVID-19* [Яковлев, Яковлева, 2021]. Однако основной задачей остается проведение структурных реформ, поскольку только они могут перевести концептуальные установки макроэкономической стратегии в практическую хозяйственную плоскость, обеспечить модернизационное досье адекватными дорожными картами, эффективными инструментами и механизмами.

Курс на реформы: планы, направления, проблемы

Реформистский импульс развитию испанской экономики, по замыслу правительства, должны придать следующие ключевые реформы, которые можно разделить на три вида:

1) увеличение человеческого капитала: трудовая реформа, образовательная реформа, профессиональная подготовка.

2) наращивание природного капитала: энергетическая реформа, циркулярная экономика.

3) повышение качества предпринимательского капитала: Закон «создавай и расти» (*Ley Crea y Crece*), Закон о стартапах (*Ley de Startups*), развитие цифровых компетенций.

В качестве характерных примеров рассмотрены три макроэкономические трансформации институционального и структурного порядка, занявшие центральное место в начавшемся процессе модернизации на современном этапе.

Первый пример – это пакет решений, направленный на ускоренный перевод энергетики на альтернативные энергоносители в русле зеленого перехода и повышения энергетической эффективности. В настоящее время в энергетическом балансе Испании очень велика доля нефтепродуктов (порядка 43% потребления первичной энергии), производимых из практически 100% импортируемой нефти, что об-

¹ PERTES. Los instrumentos más ambiciosos para afrontar la transformación de la economía española. URL: <https://home.kpmg/es/es/home/servicios/fondos-europeos/pertes.html> (дата обращения: 24.12.2022).

² España 2050. Fundamentos y propuestas para una Estrategia Nacional de Largo Plazo. URL: https://www.lamoncloa.gob.es/presidente/actividades/Documents/2021/200521-Estrategia_Espana_2050.pdf (дата обращения: 29.12.2022).

разует дефицит во внешней торговле и тяжелым бременем лежит на бюджете страны. В данном контексте приняты дорожные карты укрепления промышленной базы регазификации сжиженного природного газа, развития ветроэнергетики морского базирования, производства биогаза, модернизации сетей передачи электроэнергии, строительства новых трубопроводов. Цель – максимальное снижение зависимости от ископаемого горючего, а сверхзадача – сделать Испанию (совместно с соседней Португалией) экспортером перспективных видов энергоносителей, в первую очередь зеленого водорода. В испанских правящих кругах превращение государств Пиренейского полуострова в производителей и поставщиков зеленого водорода в другие европейские страны считается беспроигрышной экономической ставкой. В этом смысле прорывной характер может носить строительство трансграничного трубопровода для перекачки зеленого водорода из Португалии и Испании во Францию – проект *H2Med*, одобренный правительствами трех стран и ЕК. Самый сложный участок трубопровода длиной 455 км пройдет по дну Средиземного моря и свяжет Барселону с Марселем. С 2030 г. *H2Med* будет ежегодно прокачивать 2 млн т зеленого водорода, что составит 10% потребления этого энергоносителя в странах ЕС¹.

В этом случае Мадрид выступил в качестве активной стороны, продвигающей иберийский трек энергетической трансформации объединенной Европы, и добился от Парижа участия в проекте транспортировки зеленого водорода. Это становится одним из факторов изменения энергетического ландшафта Евросоюза на этапе его перехода от углеродных к альтернативным источникам энергии.

Второй – тотальная цифровизация национальной экономической системы. Она является «абсолютным приоритетом деятельности правительства». Цифровизация, как указывают испанские власти, призвана информационно-технологически обеспечить процесс модернизации, существенно «нарастить производственные возможности Испании» и содействовать ее реиндустриализации на новой научно-технической базе². Исходя из поставленных задач, цифровизация испанской экономики предполагает проведение ряда реформ, включая принятие нового Закона об университетах, а также переподготовку значительной части промышленных рабочих и безработных, что должно обеспечить индустрию притоком квалифицированных кадров.

Третья трансформация относится к ключевой роли технологических стартапов в деле модернизации испанской экономики – новых компаний, связанных с инновациями и создаваемых для реализации масштабируемой, быстро растущей бизнес-модели. Как показывает мировой опыт, наиболее успешные стартапы, начав свою деятельность с минимальным капиталом, могут в короткий срок стать стремительно растущими скейлапами (*Scale Ups*), а затем дорасти до компаний-единорогов, чей капитал превышает 1 млрд долл. Несмотря на то что в Испании насчитывается

¹ López de Benito J. El H2MED presenta su candidatura Proyecto de Interés Común de la Unión Europea. 16.12.2022. URL: <https://hidrogeno-verde.es/el-h2med-opta-a-ser-proyecto-de-interes-comun-de-la-union-europea/> (дата обращения: 11.01.2023).

² Pedro Sánchez apuesta por transformación digital que reafirme la autonomía estratégica de Europa y las capacidades industriales de España. La Moncloa. 08.07.2022. URL: <https://www.lamoncloa.gob.es/presidente/actividades/Paginas/2022/080722-sanchezdigital2026.aspx> (дата обращения: 27.12.2022).

свыше 23 тыс. стартапов, она отстала от стран-лидеров по числу компаний-единорогов. В США и КНР к концу 2021 г. насчитывались сотни таких стартапов, в Великобритании – 37, в Германии – 25, во Франции – 20, а в Испании – только 4. Переломить этот негативный тренд Мадрид рассчитывает с помощью принятого в декабре 2022 г. Закона о развитии экосистем формирующихся компаний, больше известного как Закон о стартапах, поскольку он предусматривает создание стимулирующих условий роста именно для таких компаний. В частности, принятое законодательство устанавливает для новых стартапов пониженный налог на прибыль (15 вместо обычных 25%) на четыре года. Комментируя значение Закона о стартапах, министр экономики Надия Корвиньо подчеркивала, что он поможет создать современную предпринимательскую экосистему и превратить формирующиеся технологические компании в «мотор процесса модернизации» Испании¹.

Экономический курс правительства проводится в сложной внутривластной обстановке и критикуется не только политическими оппонентами, но и частью экспертного сообщества. Последняя связана, как правило, с правыми партиями и большим бизнесом, недовольным отдельными шагами кабинета, особенно в социальной сфере (увеличение зарплат, пенсий, расходов на здравоохранение, точечное повышение налогов). Кроме того, современный модернизационный проект реализуется в непростых внешних условиях, проходит через плотные фильтры динамично меняющейся европейской и глобальной реальности, испытывает на себе воздействие разнонаправленных геоэкономических и геополитических факторов.

Следствием существующих проблем, рисков и ограничений, с которыми сталкивается Испания, является весьма сдержанный макроэкономический прогноз развития страны на ближайшие годы. Согласно исследованию Банка Испании, большинство ключевых показателей экономического развития в обозримой перспективе имеют тенденцию к снижению, что указывает на трудности процесса модернизации. В 2023–2025 гг. прогнозируется падение темпов прироста ВВП, экспорта, трудовой занятости, потребления, инвестиций в основной капитал. В то же время сохранится дефицит бюджета, на высоком уровне останутся безработица и государственный долг [Banco de España, 2022: 42].

Заключение: процесс модернизации в зоне рисков

Начиная очередной модернизационный проект, испанские власти вступили в область повышенных рисков. В основе трудностей модернизации экономики Испании лежат прежде всего причины внутреннего порядка. Главные макроэкономические риски можно представить следующим образом:

Во-первых, всплеск инфляции в 2022 г., вызванный резким повышением цен на энергоносители (прежде всего, природный газ) и многие виды продовольствия. В июле 2022 г. рост цен достиг своего максимума – 10,8%, последний раз похожий

¹ Ministerio de asuntos económicos y la transformación digital. Start ups. URL: <https://portal.mineco.gob.es/es-es/digitalizacionIA/Paginas/Start-ups.aspx> (дата обращения: 10.01.2023).

уровень наблюдался почти четыре десятилетия назад – в 1985–1986 гг.¹ Во-вторых, важнейшим ресурсом модернизации призвано стать опережающее развитие научно-технических разработок (НИР), однако до настоящего времени Испания не достигла необходимого уровня финансирования этой ключевой сферы. П. Санчес объявил, что инвестиции в НИР в 2023 г. перешагнут отметку в 16 млрд евро (порядка 1,3% ВВП) и на 23% превысят показатель 2022 г. Однако в принятой в 2020 г. Стратегии развития науки, технологий и инноваций ставилась цель к 2027 г. довести объем инвестиций в сферу НИР до 35 млрд евро в год, или свыше 2,1% ВВП². Таким образом, один из главных механизмов модернизации – форсированный рост финансирования НИР – задействован частично и далеко отстает от плановых показателей.

Пространством острых торгово-экономических проблем и повышенных рисков для испанского бизнеса в последние годы стала внешняя среда. Главным вызовом являются процессы деглобализации, сопровождаемые замедлением прироста мирового ВВП, а также разрывом цепочек добавленной стоимости, усилением конкуренции, разного рода ограничениями, санкционными войнами, протекционистскими мерами и разбалансировкой цен в трансграничной торговле.

Испания в полной мере испытала на себе отрицательные последствия отмеченных геоэкономических потрясений, которые затронули ее хозяйственные интересы. Например, в 2022 г. из-за частичной потери экспортных рынков и роста цен на импортируемые энергоносители в испанской внешней торговле образовался дефицит в 71,4 млрд евро, что не наблюдалось с кризисного 2008 года³.

Крайне негативные эффекты для экономики Испании имел российско-украинский конфликт. Во-первых, рынок потеряли 15 тыс. испанских компаний, которые работали с партнерами в России и Украине. Из этих стран в Испанию поступало 28% импорта кукурузы, 31% – жмыха, 61% – подсолнечного масла. Кроме того, предприятия РФ поставляли испанским потребителям критически важные для них энергоносители. В свою очередь, испанские фирмы прочно обосновались на российском потребительском рынке. В частности, группа «Индитекс» (*Inditex*), владелица всемирно известной марки «Зара» (*Zara*) и ряда других популярных брендов, располагала в России торговой сетью из 550 магазинов и являлась крупнейшим продавцом модной одежды среднеценового и бюджетного сегментов⁴.

Перед лицом перечисленных вызовов курс Кабинета П. Санчеса на модернизацию недостаточно сбалансирован и эффективен. Испанию ожидает трудное десятилетие – период новых усилий по реформированию экономики и болезненных макроэкономических корректировок, а для большинства населения – время затягивания поясов.

¹ Datos históricos del IPC en España. URL: <https://invertiren bolsa.info/historico-ipc-espana/datos-historicos-del-ipc-en-espana.htm> (дата обращения: 11.01.2023).

² EECTI. Estrategia Española de Ciencia, Tecnología e Innovación 2021-2027. URL: <https://www.ciencia.gob.es/InfoGeneralPortal/documento/e8183a4d-3164-4f30-ac5f-d75f1ad55059> (дата обращения: 11.01.2023).

³ España: Economía y demografía. URL: <https://datosmacro.expansion.com/c/espana> (дата обращения: 16.03.2023).

⁴ ICEX. Directorio de empresas españolas establecidas en Rusia. URL: <https://www.icex.es/icex/es/> (дата обращения: 15.12.2022).

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

- Буторина О.В. (1994) *Испания: стратегия экономического подъема*. Наука, Москва. 155 с.
- Верников В.Л. (отв. ред.) (2007) *Испания. Анфас и профиль*. Весь Мир, Москва. 474 с.
- Давыдов В.М. (отв. ред.) (2006) *Испания: траектория модернизации на исходе двадцатого века*. ИЛА РАН, Москва. 496 с.
- Жукова Т.В. (2018) *Испания. Механизмы стимулирования сверхбыстрого роста: мировая практика*. Под ред. Я.М. Миркина. Магистр, Москва. С. 259–317.
- Кузнецова (ред.) (2018) *Современная Испания: проблемы и решения*. ИМЭМО РАН, Москва. 101 с.
- Тайяр В.М. (отв. ред.) (2022) *Испания: трудный выбор в условиях неопределенности*. ИЛА РАН, Москва. 193 с.
- Яковлев П.П., Ермольева Э.Г. (отв. ред.) (2015) *Испания на выходе из кризиса*. ИЛА РАН, Москва. 220 с.
- Яковлев П.П., Яковлева Н.М. (2021) Испания на переходе к стрессоустойчивой модели роста. *Мировая экономика и международные отношения*. Т. 65. № 12. С. 40–49. DOI: 10/20542/0131-2227-2021-65-12-40-49
- Яковлева Н.М. (отв. ред.) (2017) *Испания и Португалия в эпоху глобальных трансформаций*. ИЛА РАН, Москва. 307 с.
- Afi (2021) *La tercera modernización de la economía Española. Claves para aprovechar la oportunidad del Plan de Recuperación*. Analistas Financieros Internacionales, Madrid, España. 258 p.
- Banco de España (2022) *Boletín Económico*. 4/2022. Banco de España, Madrid, España. 68 p.
- Fernández Navarrete D. (2012) *Historia de la Unión Europea. España como estado miembro*. Delta Publicaciones Universitarias, Madrid, España. 396 p.
- Guindos de L. (2016) *España amenazada. De cómo evitamos el rescate y la economía recuperó el crecimiento*. Ediciones Peninsula, Barcelona, España. 192 p.
- Palafox J. (2017) *Cuatro vientos en contra. El porvenir económico de España*. Ediciones de Pasado y Presente, Barcelona, España. 400 p.
- Real Instituto Elcano (2020) *España y la crisis del coronavirus: Una reflexión estratégica en contexto europeo e internacional*. Real Instituto Elcano, Madrid, España. 52 p.
- Tamames R. (2009) *Para salir de la crisis global. Análisis y soluciones*. EDAF, Madrid, España. 256 p.

Spanish Economy on the Trajectory of the Modernisation Process

P.P. Yakovlev*

Doctor of Sciences (Economics)

Chief Researcher at the Center of Iberian Studies, Institute of Latin American Studies,
Russian Academy of Sciences. 21/16 B. Ordynka Str., Moscow, Russia, 115035;Chief Researcher at the Department of Europe and America, Institute of Scientific
Information for the Social Sciences, Russian Academy of Sciences

51/21 Nakhimovsky Av., Moscow, Russia, 117418

*E-mail: petr.p.yakovlev@yandex.ru

Abstract. The experience of Spain indicates that in the actual conditions of decomposition of global and European economic growth, the promotion of modernisation processes involves reforming and structural rebooting of the economy, highlighting and systemic support for high-tech sectors of the economy. These and other problems of modernization are solved on the basis of the existing scientific and technical potential and international competitive advantages of Spanish business leaders in certain sectors of the world economy. As an example, the article demonstrates that in the changing Eu-

ropean environment Madrid has tried to seize the initiative in the critical energy field. In this regard, the Spanish authorities predictably focused on relations with neighboring countries: Portugal and France, the creation of an energy system's interconnectivity, which has become one of the main tasks of the reform. Among other key areas are re-industrialisation, innovatisation programme digitalisation of small and medium-sized enterprises, creating conditions for the growth of technological unicorn startups. With the assistance of scientific methods of systemic, comparative, historical, content and statistical analysis, case study, the article reveals the concept of Spanish modernisation and gives its periodisation, defines the goals, tools, risks and challenges of the current stage of modernisation.

Key words: Spain, waves of modernisation, model of economic development, crisis shocks, reform program, digitalisation, energy transition

DOI: 10.31857/S0201708323030087

EDN: bsllwp

REFERENCES

- Afi (2021) *La tercera modernización de la economía Española. Claves para aprovechar la oportunidad del Plan de Recuperación*, Analistas Financieros Internacionales, Madrid, España.
- Banco de España (2022) *Boletín Económico*, 4/2022, Banco de España, Madrid, España.
- Butorina O.V. (1994) *Ispaniya: strategiya ekonomicheskogo pod"ema*. [Spain: An Economic Recovery Strategy], Nauka, Moscow, Russia. (In Russian).
- Davydov V.M. (ed.) (2006) *Ispaniya: traektoriya modernizatsii na iskhode dvadtsatogo veka* [Spain: The Trajectory of Modernization at the End of the Twentieth Century], ILA RAN, Moscow, Russia. (In Russian).
- Fernández Navarrete D. (2012) *Historia de la Unión Europea. España como estado miembro*, Delta Publicaciones Universitarias, Madrid, España.
- Guindos de L. (2016) *España amenazada. De cómo evitamos el rescate y la economía recuperó el crecimiento*, Ediciones Península, Barcelona, España.
- Kuznetsova A.V. (ed.) (2018) *Sovremennaya Ispaniya: problemy i resheniya* [Modern Spain: Problems and Solutions], IMEMO RAN, Moscow, Russia. (In Russian).
- Palafox J. (2017) *Cuatro vientos en contra. El porvenir económico de España*, Ediciones de Pasado y Presente, Barcelona, España.
- Real Instituto Elcano (2020) *España y la crisis del coronavirus: Una reflexión estratégica en contexto europeo e internacional*, Real Instituto Elcano, Madrid, España.
- Taiar V.M. (ed.) (2022) *Ispaniya: trudnyi vybor v usloviyakh neopredelennosti* [Spain: A Difficult Choice under Uncertainty], ILA RAN, Moscow, Russia. (In Russian).
- Tamames R. (2009) *Para salir de la crisis global. Análisis y soluciones*. EDAF, Madrid, España.
- Vernikov V.L. (ed.) (2007) *Ispaniya. Anfas i profil'* [Spain. Full face and profile], Ves' Mir, Moscow, Russia. (In Russian).
- Yakovlev P.P., Ermol'eva E.G. (ed.) (2015) *Ispaniya na vykhode iz krizisa* [Spain on the way out of the crisis], ILA RAN, Moscow, Russia. (In Russian).
- Yakovlev P.P., Yakovleva N.M. (2021) *Ispaniya na perekhode k stressoustoichivoi modeli rosta* [Spain on the transition to a stress-resistant growth model], *Mirovaya ekonomika i mezhdunarodnye otnosheniya*, 65(12), pp. 40–49. DOI: 10/20542/0131-2227-2021-65-12-40-49 (In Russian).
- Yakovleva N.M. (ed.) (2017) *Ispaniya i Portugaliya v epokhu global'nykh transformatsii* [Spain and Portugal in an Era of Global Transformation], ILA RAN, Moscow, Russia. (In Russian).
- Zhukova T.V. (2018) *Ispaniya*, in Ya.M. Mirkina (ed.) *Mekhanizmy stimulirovaniya sverkhbystrogo rosta: mirovaya praktika* [Mechanisms to stimulate ultra-fast growth: world practice], Magistr, Moscow, Russia, pp. 259–317. (In Russian).